

Onderhandelen van vastgoeddeals – Frank Delporte

12 maart 2019 – 12 tot 2u – stille leeszaal – 60 € – 2 punten aangevraagd –

inschrijven via het privaat luik



In de vastgoedwereld is onderhandelen een dagdagelijkse bezigheid. De makelaar, de aannemer, de architect, ... allen moeten ze onderhandelen over prijs, voorwaarden, tijdstippen, boetes. Een geslaagd project kan fortuinen opbrengen maar een mislukking kan leiden tot een faillissement met schuldbemiddeling als gevolg.

De vorming is gebaseerd op het boek* *Rijk worden met Vastgoeddeals* van Frank Delporte dat ontstaan is uit de professionele ervaring van de auteur.

De uiteenzetting is gericht tot de **advocaat als adviseur van zijn cliënt**, enerzijds aan de onderhandelingstafel, anderzijds in de beslotenheid van zijn bureau tegenover de vraag “hoe moet het nu verder?” :

- We beginnen met een **klassieke Harvard oefening** die de meeste deelnemers zich tien jaar later nog herinneren.
- Daarna wordt ingegaan op enkele **bijzondere aspecten van de 3D negotiatie** zoals het omgaan met “no deal” opties (hoe slopen we de muur die de andere zijde optrekt), het omgaan met emotie en communicatie, om te komen tot de unieke meerwaarde die advocaten kunnen geven aan een onderhandeling.

Frank Delporte is voormalig advocaat, Harvard gecertificeerd bemiddelaar en legal consultant.

*Deelnemers aan de vorming krijgen een korting op het boek : *Rijk worden met vastgoeddeals / Frank Delporte*. ISBN 9789046609637 (Maklu, 2019).

Graag tot dan!

Els, Jan & Maarten - 03/257 80 08 - bib@balieprovincieantwerpen.be